



**Hewlett Packard
Enterprise**



HPE Smart Choice

Guia de vendas





Conteúdo

Introdução

Panorama do negócio

Impulsionadores de
negócio para PME

HPE Financial
Services

Soluções PME

Programa
HPE Smart Choice

Diferenciais da HPE

Cenário de vendas

Kit de ativação

Recursos

Conteúdo

Conteúdo	2
Introdução	3
Panorama do negócio	6
Impulsionadores de negócio para PME	8
HPE Financial Services	12
Soluções PME	14
Programa HPE Smart Choice	17
Diferenciais da HPE	23
Cenário de vendas	26
Kit de ativação	31
Recursos	32



Introdução

Boas-vindas

Este Manual de Vendas é destinado a profissionais de vendas de canais HPE que atendem às necessidades de pequenas e médias empresas (PMEs). Ele apresentará estratégias e soluções que permitirão que você atenda com eficiência a esse importante mercado global.

Em geral, com até 1000 usuários, as PMEs costumam ser fornecedores de nicho. Embora operem em uma grande variedade de setores, elas possuem necessidades comuns de TI – exigindo servidores prontos para uso, que sejam rápidos de adquirir e fáceis de integrar.

Vamos nos concentrar no Programa HPE Smart Choice e em como você pode aproveitá-lo para atender a esses clientes de forma eficiente.

Você aprenderá como o programa HPE Smart Choice oferece cotações e remessas rápidas para soluções totalmente configuradas e prontas para envio que atendem às necessidades das PMEs.



**Servidores
prontos
para uso**



**Rápido
de enviar**



**Simples de
integrar**



Introdução - Aproveite as oportunidades das PMEs com o HPE Smart Choice



Simplicidade

Totalmente configurado
Top-Sellers
Único SKU



Preço competitivo

Sob demanda
Transparente
Rápido



Experiência aprimorada

Sem configuração: Sem cotação
Entrega eficiente e previsível
Integração simplificada

**Incorpore o
portfólio completo
para PME**

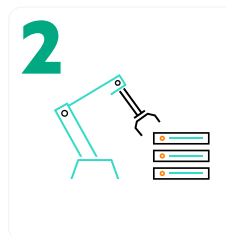
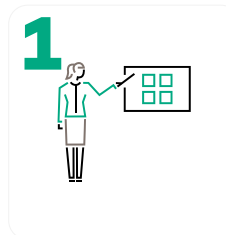
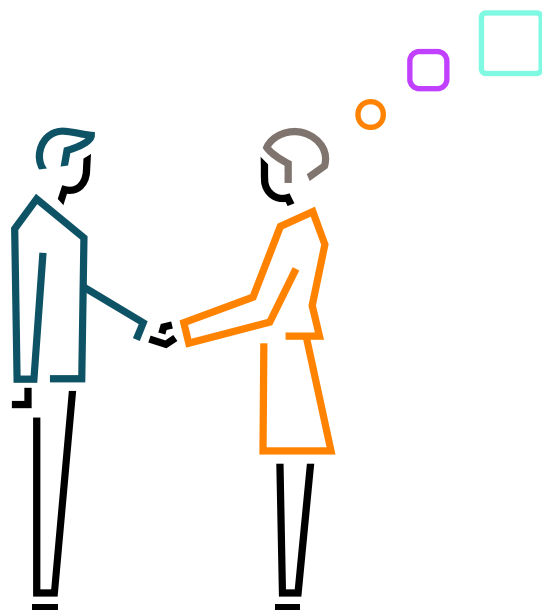
- **Computação**
- **Armazenamento**
- **Serviços**
- **HPEFS**

Programa de compras HPE Smart Choice

Introdução

O que há neste documento

Neste guia, apresentaremos como as soluções HPE PME atendem às necessidades das PMEs e como utilizar o HPE Smart Choice para encontrar a solução ideal para o seu cliente.



Você aprenderá

Como diferenciar as soluções HPE das ofertas dos concorrentes

Como identificar a solução ideal

Como selecionar as configurações do HPE Smart Choice

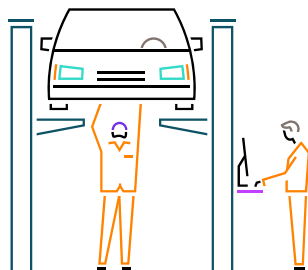
Como comercializar o HPE Smart Choice

Os benefícios do programa de incentivo HPE Engage and Grow

Panorama do negócio

PMEs

As PMEs são um segmento essencial do mercado, estimulando a vitalidade econômica com suas necessidades exclusivas.



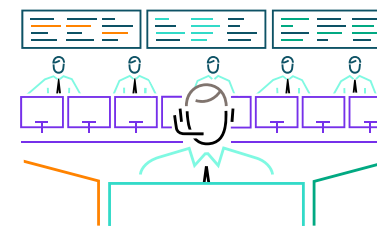
@aeSe ea gñVef feitas sob medida bScS
B? 7e SFWWV S VSe` VVdeVSWe Ua_
bdV[eaaz6Sva a Xfa VMcgW_g[fSeB? 7e
baVV_`âa fVdG_ ShSeS Vj/bVdã` UjS
[fVd SW F;t bda VFS_ ae` aeeSe aXVfSe
bScS e_ b[VUSdS Svaâa VW ahSe
fVW a`âY[Se WdVadãSd eVWgdS`ãSeW
Ua_b Vj[VSWV Bda UgbSVSe Ua_ a
adãS_ Wfa WtgeUS` Va VUjã` UjS SeB? 7e
Vj/YW_ ea gñVef VWF; V[dVSe VWUa` î_ [USe
cgVdW fVdV_ eV_ bdaT V_ Se Sae eVge
e[efW_ Se SfgS[ez



Elas não estão apenas procurando tecnologia; elas estão buscando a promessa de velocidade e os benefícios da inovação. Interessadas em alavancar a IA, essas empresas visam transformar dados em insights que estimulem a ação. Nossas soluções oferecem a flexibilidade de que precisam para dar vida às suas ideias inovadoras rapidamente.

Ao se envolver com elas, concentre-se em compreender suas aspirações e planos futuros, e não apenas seus desafios imediatos.

As soluções que você propõe devem ser percebidas como facilitadoras da inovação, alinhando-se com sua trajetória de crescimento dinâmico.

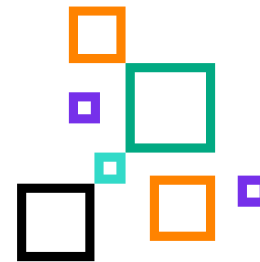


Impulsionadores de negócio para PME

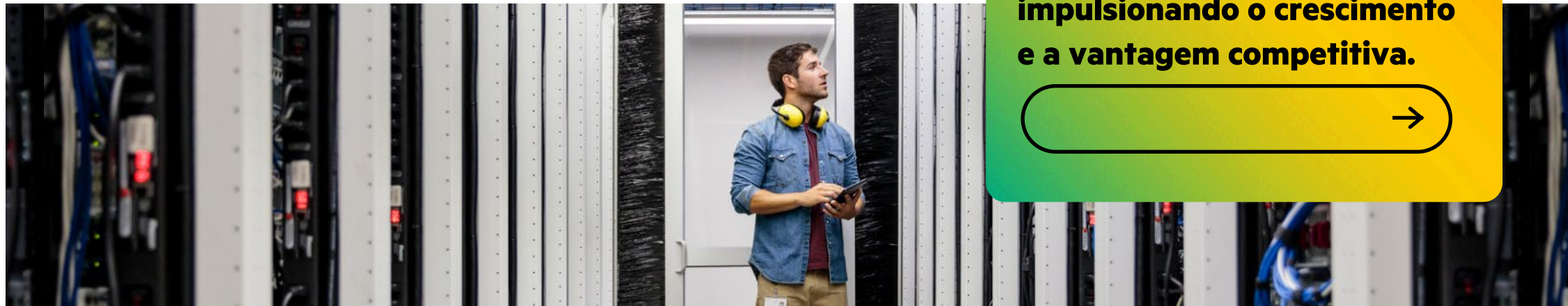
Os dados são um ativo crucial para as PMEs, mas liberar todo o seu potencial é um desafio. O gerenciamento eficiente de dados impulsiona a tomada de decisões, aprimora as experiências do cliente e estimula a inovação.

As PMEs enfrentam desafios para proteger os dados na borda, gerenciar as complexidades da nuvem híbrida e controlar os custos associados. Garantir a segurança dos dados e as operações eficientes precisa de soluções robustas.

Dados



Abordar os benefícios da computação de borda, nuvem híbrida e IA pode ajudar as PMEs a gerenciar, proteger e aproveitar seus dados. Essas tecnologias permitem o uso seguro, escalável e inteligente de dados, impulsionando o crescimento e a vantagem competitiva.



Impulsionadores de negócio para PME

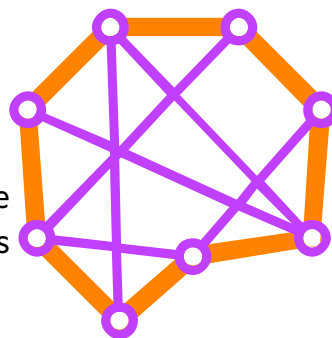
A IA está interferindo em todos os setores, operando como uma ferramenta indispensável para as PMEs, pois transforma questionamentos em descobertas e ideias em realidade.

À luz dessa transformação, as PMEs devem avaliar de forma realista sua capacidade de progredir projetos de IA desde o conceito até a execução.

Sua orientação pode ajudá-las a desbloquear estratégias de sucesso, preparando os dados para a IA, acelerando iniciativas de IA e resolvendo desafios do negócio.

Fique atento às novas soluções disponíveis em 2025!

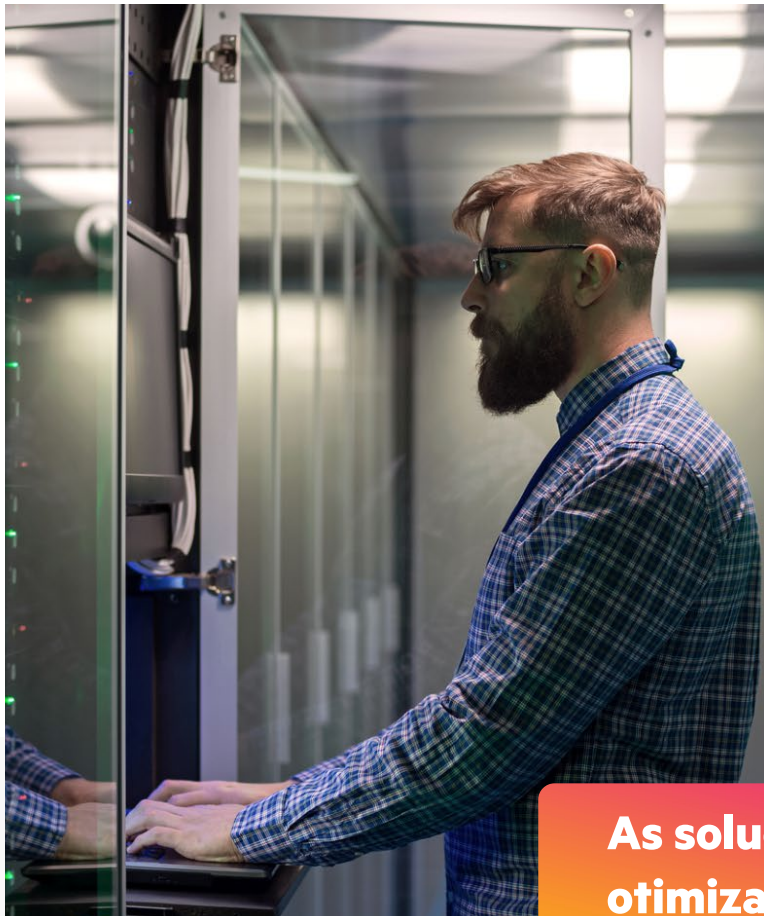
IA



Você pode ajudar as PMEs a preparar seus dados para a IA e a capacitá-las para a utilização da IA para solucionar os desafios do negócio.



Impulsionadores de negócio para PME



Segurança



A segurança de TI é crítica para as PMEs, mas a tecnologia desatualizada e a falta de conscientização sobre as ameaças à segurança podem comprometer os dados e as operações.

As soluções de segurança integradas e otimizadas por IA da HPE fornecem experiências de segurança e tranquilidade, garantindo a disponibilidade dos dados e maximizando o valor em todo o ciclo de vida da tecnologia.

Ao questionar sobre a integridade do ambiente de TI de um cliente ou suas preocupações com a segurança, você pode iniciar uma conversa sobre como atualizar sua TI com uma solução HPE Smart Choice.

**As soluções de segurança
otimizadas por IA oferecem
tranquilidade e maximizam o valor.**



Impulsionadores de negócio para PME

Custo



As pequenas e médias empresas geralmente possuem orçamentos de TI limitados, por isso é importante que seus investimentos possam agregar valor real.

É isso que o HPE Smart Choice oferece.

Ao se concentrar nas necessidades reais do seu cliente, o HPE Smart Choice permite que você proponha soluções que agreguem valor real, de forma rápida e econômica.



**Fornecendo
valor real, de
forma rápida e
econômica.**



HPE Financial Services

Você pode oferecer uma solução de pagamento que torna mais simples para os clientes solicitarem e adquirirem tecnologia adicional através do HPE Financial Services.

O HPE Financial Services reúne insights de tecnologia, expertise financeira e um foco bastante consolidado na sustentabilidade para criar ciclos de vida de TI mais inteligentes para clientes e parceiros de todos os níveis.

Você pode se beneficiar da oferta desses serviços financeiros junto com os serviços de seus próprios parceiros.



Inovações mais eficientes:

Financie tecnologias legadas e novas.

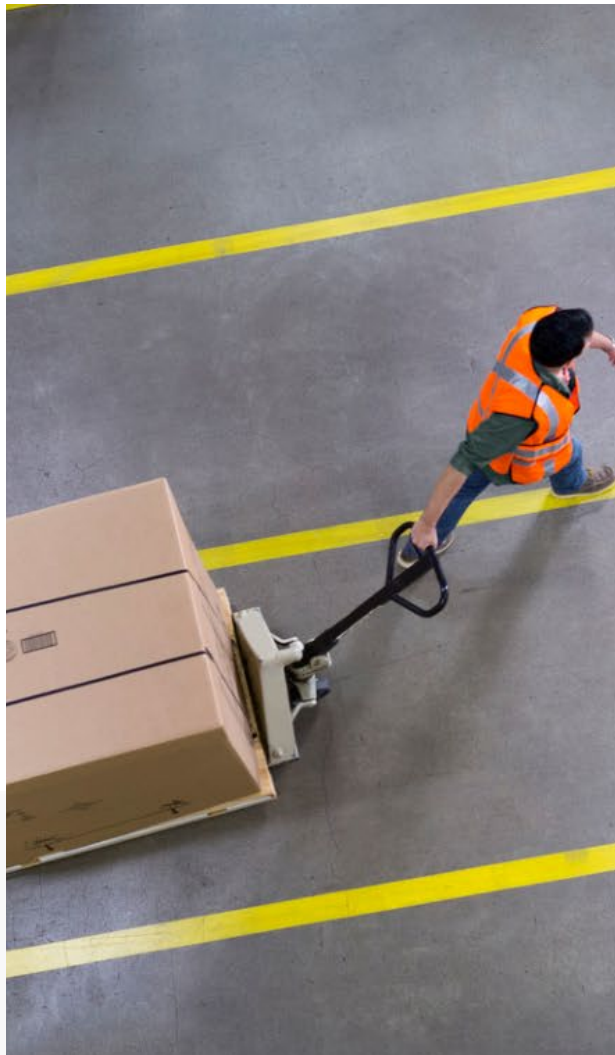
TI sustentável mais eficiente:

Utilize o programa HPEFS Lifecycle.

Inovações mais eficientes:

Financie tecnologias legadas e novas.

Soluções PME



E como as PMEs não querem esperar enquanto as cotações e configurações são finalizadas e nem sempre precisam de uma solução ultraespecializada, é essencial ter uma solução pronta para uso e que atenda às suas necessidades no momento.

Faça uma sugestão de configuração adequada, entregue-a rapidamente e você já resolveu um de seus problemas.



Soluções PME

Projetadas no HPE ProLiant



Desenvolvidas no HPE ProLiant, com configurações validadas e testadas, as soluções HPE PME são projetadas para lidar com cargas de trabalho específicas que são habituais entre os clientes das PMEs.

Os clientes recebem as soluções adequadas rapidamente, sem a necessidade de uma grande personalização, permitindo que se concentrem em suas principais atividades de negócios enquanto se beneficiam de uma infraestrutura de TI confiável e eficiente.

Soluções em demanda

**Configuração
para pequeno
escritório**

Virtualização

**Backup e
recuperação**

A escolha inteligente

As soluções HPE Smart Choice são baseadas nas necessidades dos clientes conforme a dinâmica do mercado e podem evoluir no decorrer do tempo.

Essas soluções são criadas para serem flexíveis e escaláveis, adaptando-se às crescentes demandas de pequenas e médias empresas.

Ao aproveitar as tecnologias e insights mais recentes, essas soluções fornecem uma base robusta para crescimento e inovação.

As soluções HPE Smart Choice oferecem desempenho confiável e tranquilidade seja aumentando a produtividade através da virtualização, garantindo a integridade dos dados com backup e recuperação ou otimizando as operações para uma configuração de pequeno escritório.



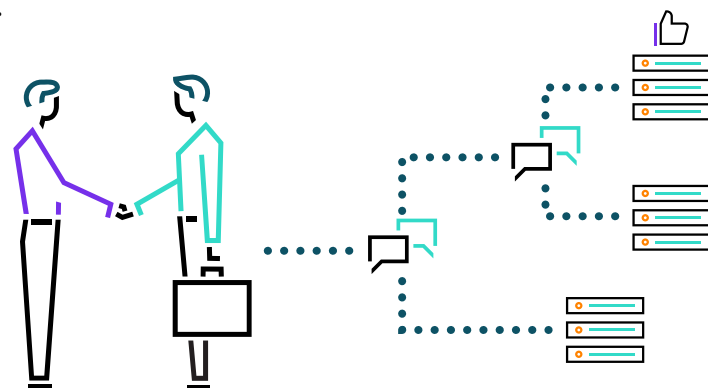
Soluções PME

Computação para todos

Além de nossas opções disponíveis de Configuração sob medida e Fabricação sob medida, o programa HPE Smart Choice oferece servidores completamente configurados em uma variedade de tamanhos, incluindo as opções HPE ProLiant MicroServer, Torre e Rack.

Essas configurações de alta demanda atendem a muitas necessidades dos clientes, incluindo virtualização em pequena escala e trabalho remoto.

As soluções de computação disponíveis são revisadas regularmente, portanto, você pode ver alterações nos SKUs oferecidos, dependendo da demanda do cliente.



Programa de compras HPE Smart Choice

HPE Smart Choice

**Servidores
HPE ProLiant
totalmente
configurados**

HPE Smart Choice

**Simple
de cotar**

HPE Smart Choice

**Rápido
de enviar**

HPE Smart Choice

HPE Smart Choice

**Faça uma
cotação em
minutos**

HPE Smart Choice

**Obtenha o
melhor preço na
primeira vez**

HPE Smart Choice

**Solicite as
configurações
mais populares
em um único SKU**

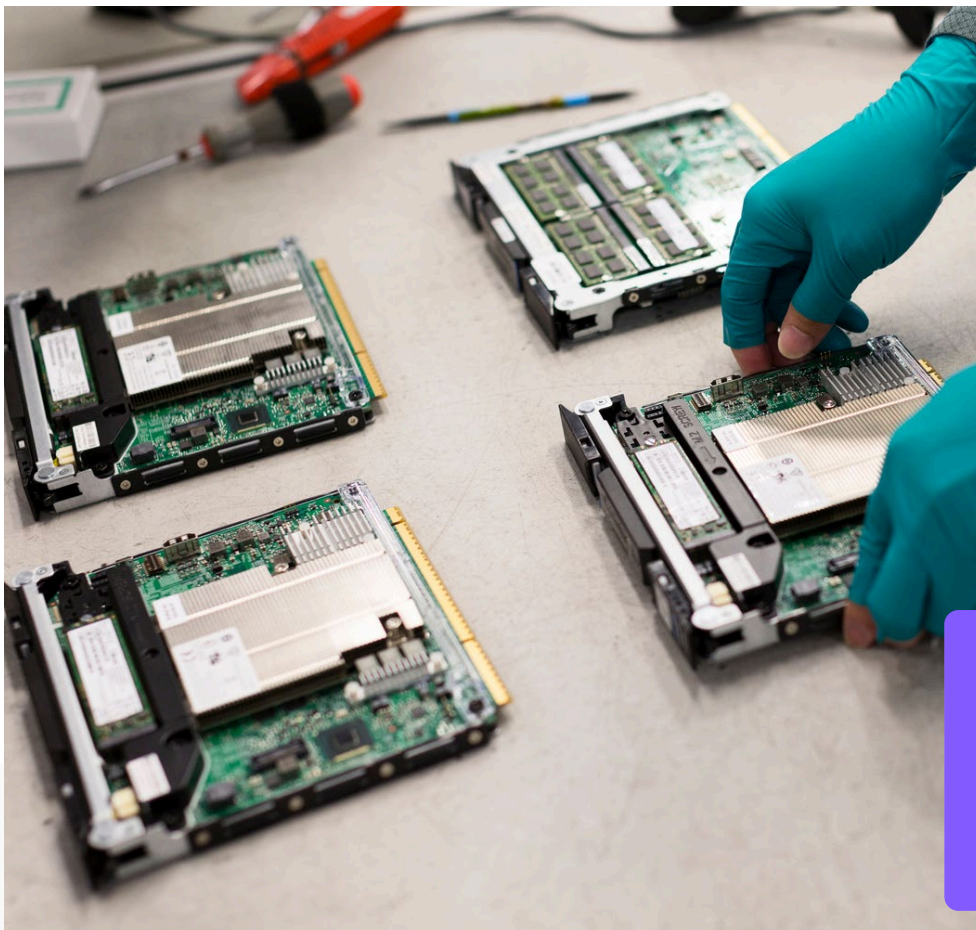
HPE Smart Choice

**Obtenha
remessas
rápidas e
previsíveis**

HPE Smart Choice

**Dê a você
mais tempo
para vender**

Programa HPE Smart Choice



Prazos de entrega mais rápidos

O melhor é que o programa HPE Smart Choice oferece os prazos de entrega mais rápidos, com uma média de 1 a 2 dias.

Isso significa que a HPE pode fornecer produtos e soluções de computação de alta demanda de forma rápida, confiável e a um preço competitivo.



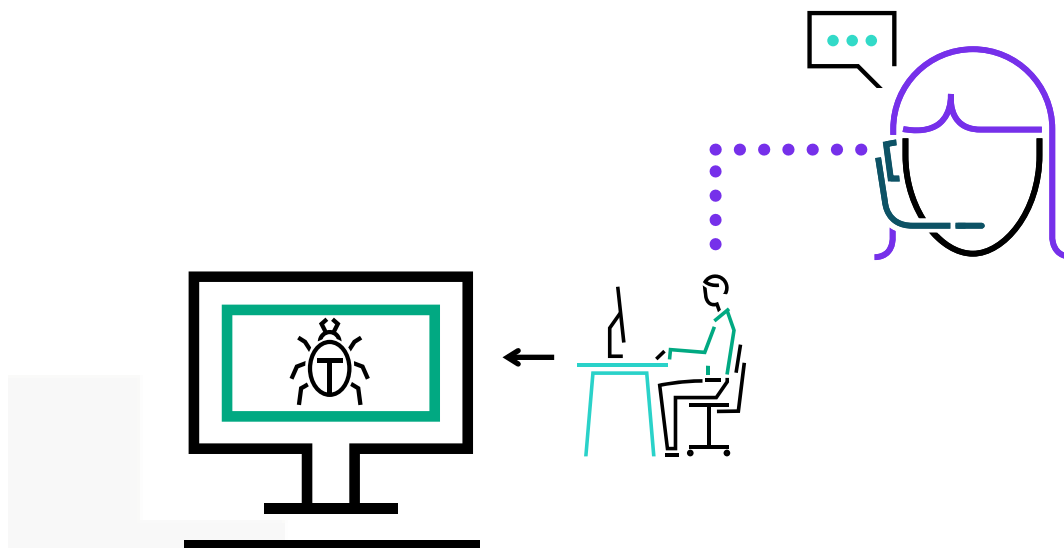
Uma média de

1 a 2 dias

HPE Tech Care for HPE Smart Choice

Uma parte essencial de qualquer solução é o serviço oferecido ao cliente. O HPE Tech Care para servidores HPE Smart Choice garante uma experiência de suporte contínua com os dois níveis de serviço disponíveis.

O HPE Tech Care oferece uma vantagem significativa ao vender servidores HPE Smart Choice, pois fornece ao seu cliente serviços de alto valor a um preço acessível.



Escolha entre

Basic

Acesso a um especialista em **2**

horas – 9 x 5

Suporte de hardware no local **no próximo dia útil**

Essential

Conexão direta com um especialista em

15 minutos

Suporte remoto aprimorado **24 x 7**

Suporte de hardware no local em **4 horas**

Armazenamento e backup

As preocupações com a segurança são uma das principais motivações para que as PMEs atualizem suas infraestruturas de TI.

As ameaças potenciais podem se manifestar de forma digital ou física, desde ataques de ransomware até incêndios e inundações.

Se os dados forem destruídos, corrompidos ou perdidos, as empresas precisam de soluções para garantir que possam se recuperar rapidamente.

Recomendamos que as PMEs armazenem três cópias de seus dados em dois tipos de mídias: uma externa e outra off-line.

Entre as soluções PME da HPE está o armazenamento em fita, que oferece um meio econômico de backup em várias formas, desde unidades de fita autônomas até automação de fita e bibliotecas de fitas de nível empresarial.

A fita adiciona uma camada de proteção contra crimes cibernéticos e ataques de ransomware, reduzindo o risco de perda de dados por meio da proteção de dados confiável externa e off-line.



3

**cópias
de dados**

2

**tipos de
mídias**

1

externa

1

off-line

**O negócio precisa de
soluções de backup
para ajudá-lo a se
recuperar rapidamente
da perda de dados.**

Diferenciais da HPE

iLO

O iLO ou Integrated Lights Out é a inteligência central exclusiva da HPE integrada aos servidores ProLiant para geração de relatórios, gerenciamento contínuo, alertas de serviço e gerenciamento local ou remoto.

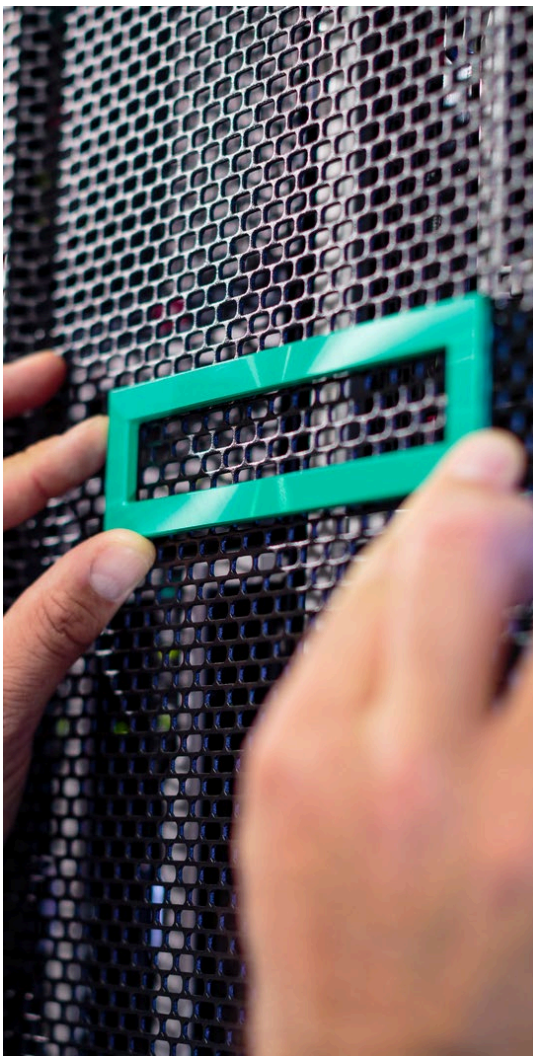
Os clientes podem escolher entre as licenças iLO Standard e iLO Advanced.

O iLO Standard fornece gerenciamento básico, enquanto o iLO Advanced inclui recursos aprimorados, como acesso remoto ao console, mídia virtual e opções avançadas de segurança.

Abordagem Zero trust

A arquitetura de segurança Zero trust aumenta ainda mais as credenciais das soluções HPE PME.

Esse recurso protege contra agentes mal-intencionados e invasões, exigindo atestado e autenticação de identidade e dispositivo em toda a rede.



HPE Silicon Root of Trust

A segurança é uma prioridade para a HPE e, por isso, as soluções PME são baseadas no Root of Trust de silício.

O HPE Silicon Root of Trust é uma tecnologia de firmware que integra a segurança diretamente ao hardware dos servidores HPE ProLiant Gen 10, Gen 10 Plus e Gen 11.

Ele cria uma impressão digital imutável no silício que fornece níveis avançados de proteção contra ataques de firmware.

Ele identifica as alterações introduzidas por invasores cibernéticos, protege o servidor e restaura o firmware para sua última versão conhecida sem comprometimento, para que o código malicioso nunca penetre e a operação possa recuperar seu estado original o mais rápido possível.

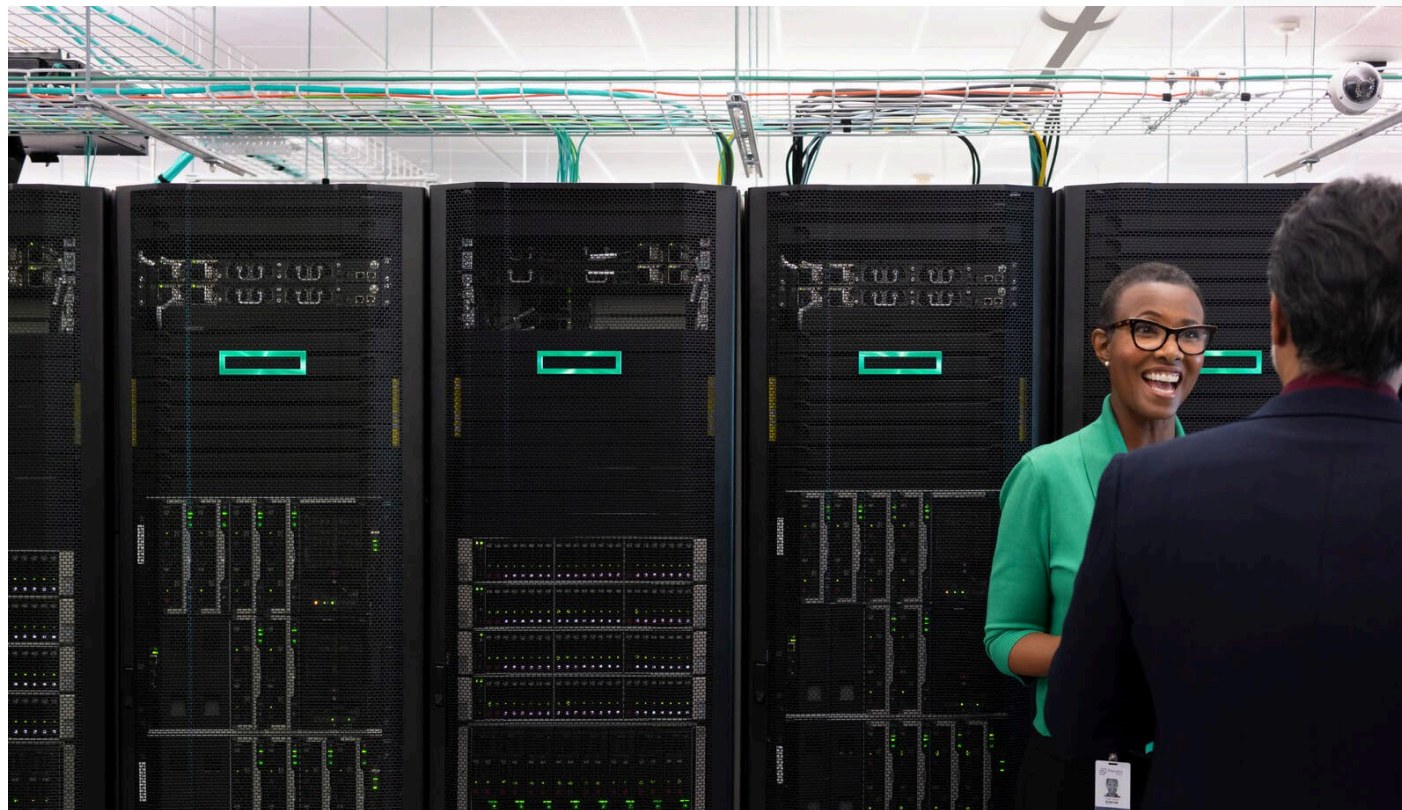
Diferenciais da HPE

HPE Services

Com o HPE Services, os clientes conseguem acesso aos especialistas da HPE, que trabalharão em parceria para avaliar seu ambiente de negócio, identificar iniciativas de TI e desenvolver soluções sob medida.

Nossa estrutura de envolvimento os orienta em todas as etapas da transformação digital, garantindo operações ideais no primeiro e no segundo dia — fundamentais para garantir eficiência, segurança e desempenho otimizado.

O HPE Services também ajuda os clientes a estabelecerem e atingirem metas de sustentabilidade, alinhados às suas metas de negócio nessa área.



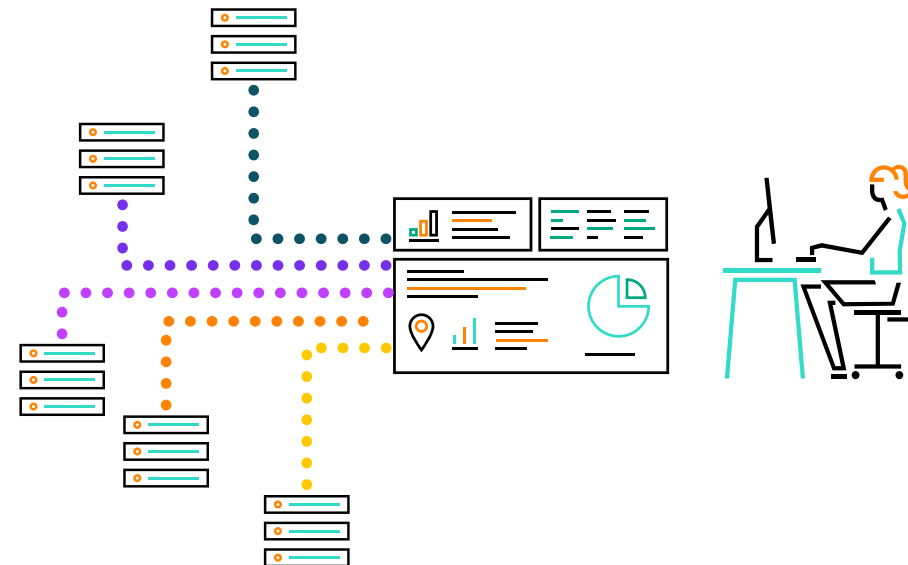
Diferenciais da HPE

HPE GreenLake for Compute Ops Management

Disponível na plataforma HPE GreenLake, o Compute Ops Management é outro serviço de valor presente em todo o portfólio de soluções PME.

O Compute Ops Management oferece aos clientes acesso a um serviço simples baseado em nuvem para monitorar e gerenciar sua rede, independentemente do local onde estejam seus componentes.

Esse é um benefício de muita importância para o negócio que possui diversos sites. Isso também significa que eles podem passar essa responsabilidade para terceiros facilmente.



Simplify

|

Unify

|

Automate

Cenário de vendas



Apresentaremos um exemplo de cliente típico.

A empresa está experimentando um crescimento acelerado e o desempenho de seus aplicativos atuais foi afetado por sua antiga infraestrutura de TI. Ela precisa de uma solução eficiente e pronta para operar.

Confira como você pode abordar clientes semelhantes usando o Seismic e o iQuote.

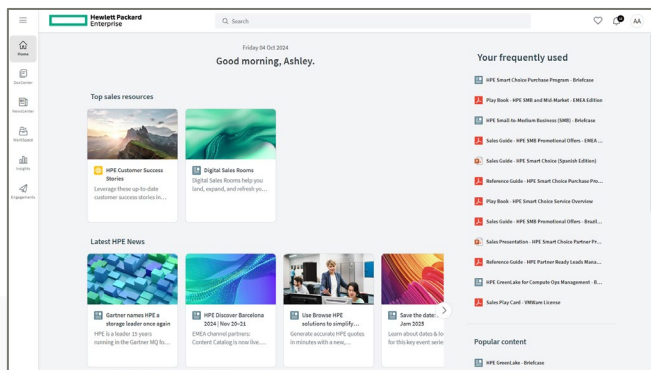
Como obter o Smart Choice?

Etapa 1

Acesse o HPE Seismic

Faça o login: comece fazendo login no HPE Seismic, seu principal recurso para materiais de vendas.

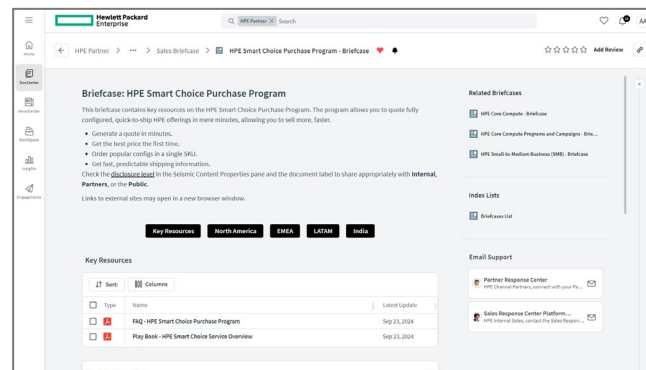
Navegue até o SMB Briefcase: procure e escolha a seção "SMB Briefcase".



Etapa 2

Identifique SKUs adequados

Confira o Smart Choice Briefcase: no SMB Briefcase, explore a seção "Smart Choice Briefcase".



“O HPE Seismic é seu ponto de encontro perfeito para todos os assuntos relacionados a PMEs”

“Adapte suas recomendações às necessidades específicas de seus clientes usando o Smart Choice Briefcase”

Como obter o Smart Choice?

Etapa 3

Receba uma cotação

Entre em contato com o distribuidor: depois de identificar os SKUs adequados, entre em contato com o distribuidor de sua preferência.

Solicite uma cotação: peça uma cotação de acordo com os SKUs selecionados e os requisitos de seu cliente.

Considere várias opções: explore as opções da loja virtual por telefone e on-line para maior conveniência.



"A velocidade é essencial. Obtenha uma cotação de forma rápida e eficiente."

Como obter o Smart Choice?

Etapa 3 Opcional Faça uma cotação com o iQuote

Acesse o iQuote: faça login no Partner Ready Portal ou use o URL direto para acessar o iQuote Integrated.

Configure a solução: encontre e selecione a solução com base nos requisitos de seu cliente.

Faça o pedido com o Distribuidor: depois de finalizar a configuração, faça o pedido com o distribuidor de sua preferência.

Observação: Escolha entre Universal (preços da lista da HPE) ou Integrado (preços de distribuidor).

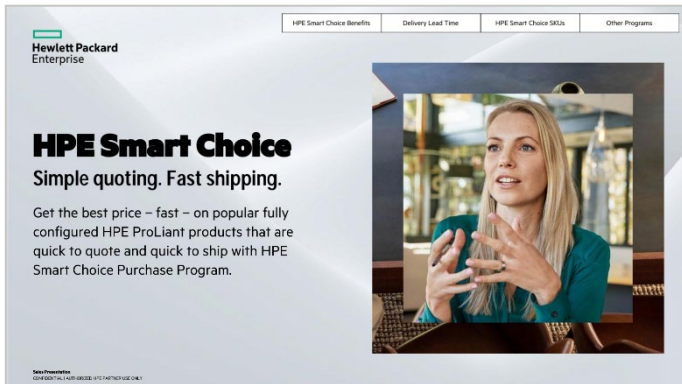


Comece com o HPE Smart Choice para obter soluções rápidas e, em seguida, adapte usando o iQuote.

Dicas adicionais

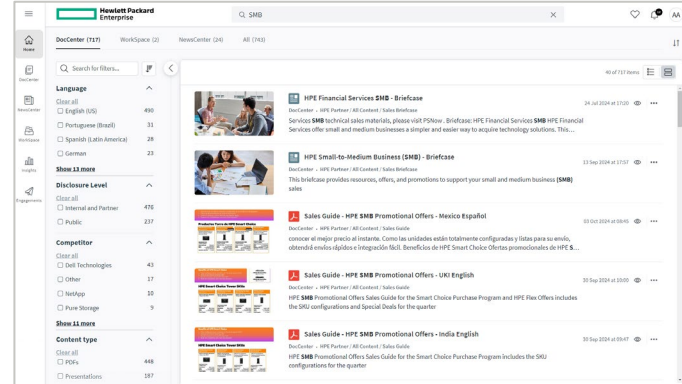
Utilize o Manual para PMEs

Para estratégias e práticas recomendadas específicas de cada região, consulte o manual para PMEs.



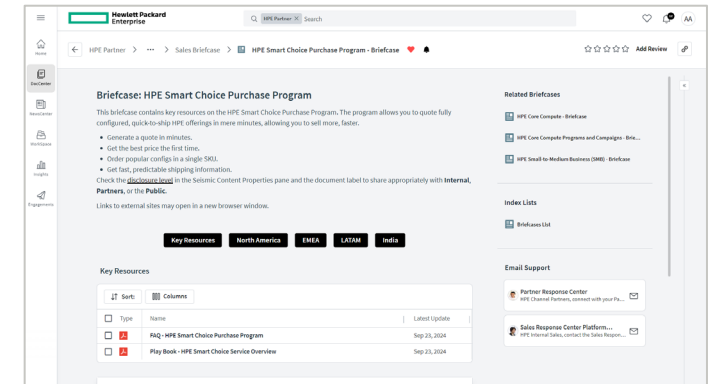
Concentre-se no conteúdo para PMEs

Verifique que os resultados de sua busca sejam relevantes para o mercado de PMEs. Use a aba DocCenter ou pesquise por "SMB" para filtrar o conteúdo.



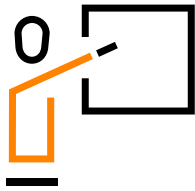
Forneça valor

Destaque os benefícios dos produtos HPE Smart Choice em relação aos desafios e objetivos de seu cliente.

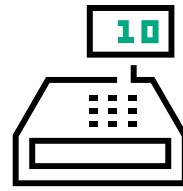


Equipado com a informação correta, você pode posicionar com confiança os produtos HPE Smart Choice como a solução perfeita para seus clientes PMEs.

Programa HPE Engage & Grow



Aprender



Vender



Trocar



Recompensar

O HPE Engage & Grow é um programa de incentivo projetado para reconhecer e recompensar o desempenho e a fidelidade dos representantes de vendas com pontos de bônus.

Programa HPE Engage & Grow

Seja recompensado!

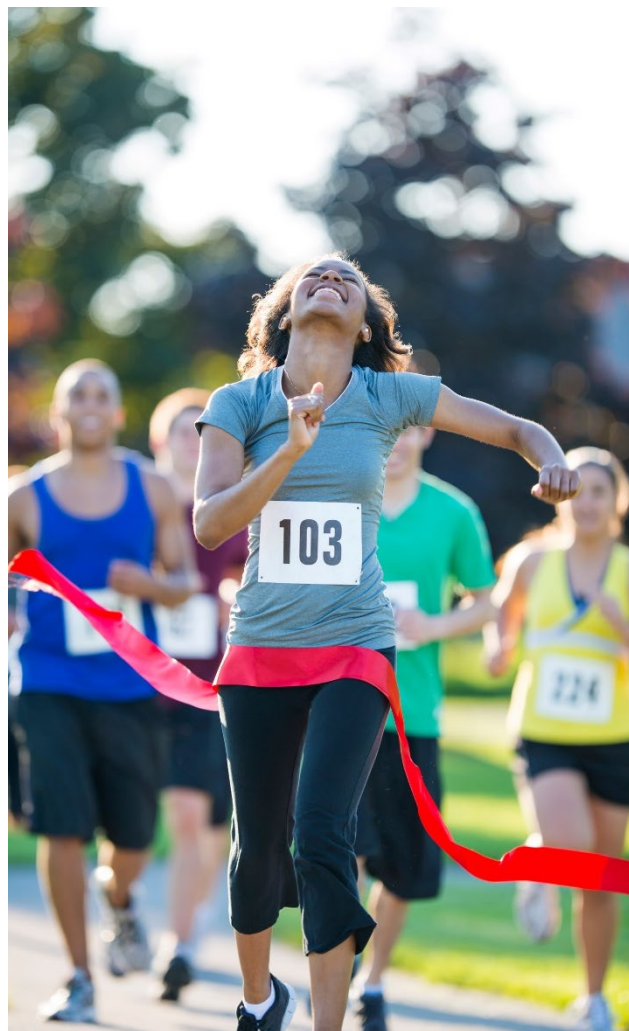
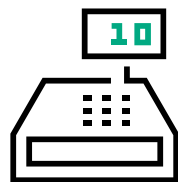
Para ter acesso aos benefícios do programa, sua empresa precisará, inicialmente, se inscrever como membro. Uma vez registrados, os funcionários do HPE Business Partner podem começar a ganhar pontos de bônus.



Vender

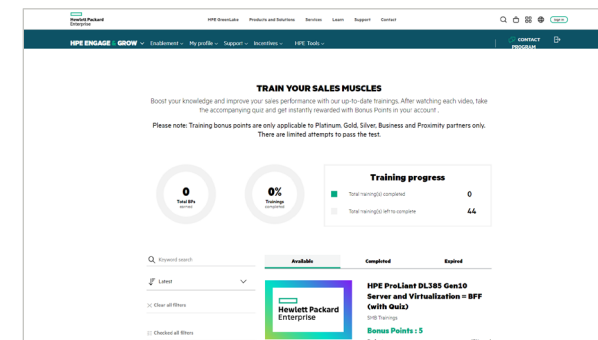
Primeiro, **vender** produtos e soluções **HPE** que atendam às exigências do programa Engage & Grow.

Na página inicial do programa HPE Engage & Grow, você encontrará as promoções mais recentes e os pontos acumulados.



Aprender

A segunda forma de ganhar pontos é participando do **treinamento** e completando os questionários no site.



Para se manter atualizado com os últimos eventos, notícias e promoções do HPE Engage & Grow, você também pode seguir a página do HPE Engage & Grow no LinkedIn.

Participe em **HPE Engage & Grow** →

HPE Smart Choice - Marketing

Kits de ativação

Para ajudar você a vender com eficiência o Smart Choice, criamos dois kits completos: um para distribuidores e outro para revendedores.

Aumentar a presença digital

Crie uma forte presença on-line com uma página de aterrissagem para o Smart Choice com os principais recursos, benefícios e vídeos. Garanta fácil descoberta e use mensagens da HPE aprovadas.

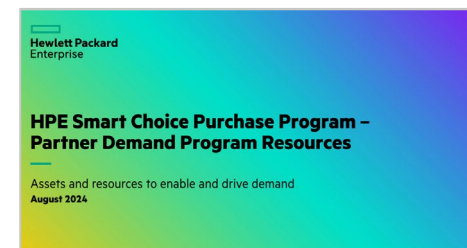
Utilize banners digitais e eDMs co-branded para atingir seu público-alvo de forma eficiente.

Promova um envolvimento mais aprofundado com os revendedores, aproveitando os recursos de capacitação de vendas específicos do programa.

Aproveite nossos recursos para posicionar o HPE Smart Choice como uma solução de ponta para HPE Partners.

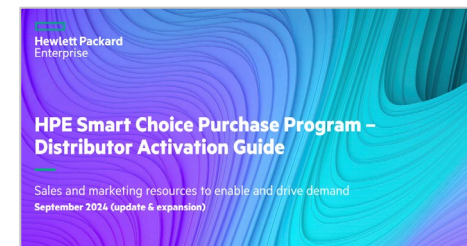
Para revendedores

Aproveite o **Programa de Demanda de Parceiros** e obtenha acesso a uma vasta biblioteca de ativos no Seismic para impulsionar a demanda, incluindo conteúdo, copy blocks, banners digitais e imagens de suporte.



Para distribuidores

Utilize o **Guia de ativação do distribuidor** para encontrar recursos, ferramentas e conteúdo essenciais para aumentar a conscientização e a demanda por produtos HPE Smart Choice.



Recursos

**Acesse os links
para conferir
os recursos
mencionados
neste guia.**

Briefcase Programa HPE Smart Choice

Briefcase HPE Small and Mid-market Business

Programa HPE Engage & Grow

HPE Financial Services (HPEFS)

