

# Guía de Registro de Ventas para o **Módulo Financial Services**

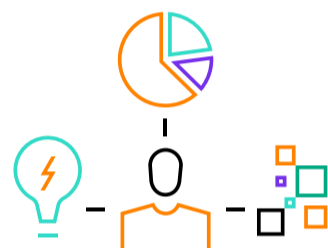


Ingresa a **[latam.engageandgrow.hpe.com](https://latam.engageandgrow.hpe.com)**.

Na página inicial, procure pelo módulo de **HPE Financial Services**.

Tenha em mãos o Número da Oportunidade ou Número de Schedule.

Complete as informações da oportunidade dentro do módulo de registro com os detalhes da oportunidade e envie para aprovação.



Você receberá um **email de confirmação** do registro da sua oportunidade por parte do HPE Engage & Grow.



Caso a sua oportunidade seja **recusada**, você receberá um email de notificação com o motivo.



Caso a sua oportunidade seja **aprovada**, você receberá um email de notificação informando que os seus Pontos foram carregados automaticamente.

- O valor mínimo por transação deve ser \$25.000 USD
- Os representantes de vendas podem ganhar no máximo \$50.000 USD equivalentes em Pontos do HPE Engage & Grow.



# **HPE Engage & Grow: Financial Services**

## **Termos e Condições FY24**

- Válido para transações de Fair Market Value (FMV) ou Subscriptions (México, Brasil, Colômbia e Peru, Argentina e Chile) registradas por meio do módulo de Financial Services da plataforma HPE Engage & Grow.
  - **Receba 2,5% do valor total da transação em Pontos HPE Engage & Grow.**
- Válido para transações Non-FMV (México, Brasil, Colômbia e Peru, Argentina e Chile) registradas por meio do módulo de Financial Services da plataforma HPE Engage & Grow.
  - **Receba 1,25% do valor total da transação Non-FMV em Pontos HPE Engage & Grow.**
- Válido para transações de Fair Market Value (FMV) ou Subscriptions e Non-FMV (Porto Rico).
  - **Receba 0,5% do valor total da transação em Pontos HPE Engage & Grow.**
- O valor mínimo por transação deve ser de \$25.000 USD.
- Promoção válida para todos os produtos de hardware, software e serviços HPE e não HPE (incluindo HP Inc.).
- Os produtos Graphics Solutions Business (GSB) da HP Inc. estão isentos desta promoção.
- Canais Platinum, Gold, Silver, Business Partners e Proximity se qualificam para o incentivo.
- Distribuidores se qualificam para o incentivo.
- Não é obrigação do HPE Engage & Grow que o Representante de Vendas de um Distribuidor ou Revendedor inclua ou compartilhe sua participação com outro Representante de Vendas de um Distribuidor ou Revendedor para o incentivo da transação de Financial Services da HPE. Cada Representante de Vendas é responsável por estender o benefício ao outro indivíduo.
- O incentivo de uma transação válida de Financial Services da HPE é pago apenas uma vez. Uma mesma transação não será paga duas vezes. Isso se aplica se incorrer ao Distribuidor ou ao Revendedor registrado no pedido de Financial Services.
- Disponível para contas HPE Small & Medium Business (SMB) e HPE Enterprise. Contas HPE Global e HPEFS DRA (Direct Relationship Account) não se qualificam\*
- Válido para transações efetuadas e Certificado de Aceitação assinado pelo cliente a partir de 1 de novembro de 2023, até 31 de outubro de 2024.
- O pedido deve ser feito no máximo 90 dias após a assinatura do Certificado de Aceitação e é válido para transações efetuadas antes de 31 de outubro de 2024.

- Os Representantes de Vendas podem ganhar até um máximo de \$50.000 USD equivalentes em Pontos HPE Engage & Grow.
- A validação dos pedidos de Financial Services registrados no portal HPE Engage & Grow pode levar até 90-120 dias para ser concluída. Isso ocorre porque o sistema pode levar até 120 dias para refletir o número de anexo dentro do sistema de vendas fechadas de Serviços Financeiros.
- Incentivo sujeito a disponibilidade e validação da transação. O HPE Financial Services reserva-se o direito de considerar uma transação registrada como válida ou inválida para receber o incentivo de Pontos no HPE Engage & Grow.
- O HPE Financial Services reserva-se o direito de mudar ou cancelar este incentivo a qualquer momento e sem aviso prévio.
- Todos os outros Termos e Condições do programa HPE Engage & Grow se aplicam a esta promoção.
- HPE Engage & Grow reserva-se o direito de modificar estes Termos e Condições, mudar, reestruturar ou descontinuar este módulo a qualquer momento sem aviso prévio aos Parceiros de Negócios.
- Para obter mais informações sobre o programa HPE ENGAGE&GROW, entre em contato conosco através do chat online disponível em <https://latam.engageandgrow.hpe.com/> ou por e-mail para [infobr@latam.engageandgrow.hpe.com](mailto:infobr@latam.engageandgrow.hpe.com)
- Para verificar qualquer processo interno de negociação de vendas e oportunidades que se apliquem a este módulo de registros de vendas e oportunidades de Financial Services, entre em contato com seu Representante de Vendas do HPE Financial Services de acordo com sua localização:
  - Colômbia: Margarita Camargo | [margarita.camargo@hpe.com](mailto:margarita.camargo@hpe.com)
  - Argentina: Atualizaremos esta informação o mais rápido possível.
  - Peru: Faride Tello | [ftello@hpe.com](mailto:ftello@hpe.com)
  - México: Enrique Gonzalez | [enrique.gonzalez-aguilar@hpe.com](mailto:enrique.gonzalez-aguilar@hpe.com)
  - Chile: Daniela Paz Duran | [daniela.duran@hpe.com](mailto:daniela.duran@hpe.com)
  - Porto Rico: Margarita Camargo | [margarita.camargo@hpe.com](mailto:margarita.camargo@hpe.com)
  - Brasil: Maria Claudia Solis | [maria-claudia.solis@hpe.com](mailto:maria-claudia.solis@hpe.com)

\*A informação a ser escalada com nossos especialistas de Financial Services deve ser clara e concisa. Ao fazer sua escalação, por favor, seja específico e forneça os seguintes detalhes:

- Número da oportunidade ou Schedule Number.
- Uma pergunta específica.

